



NORDNET

2026-10-09 06:25 UTC

AKTIEBRIEF

Aktiebrief: Nordnet

1. Bolaget i korthet

Nordnet är en digital plattform för sparande och investeringar verksam i Sverige, Norge, Danmark och Finland, och har en lansering i Tyskland under förberedelse. Kunderna är i allt väsentligt privatsparare (B2C), som erbjuds aktie- och fondhandel, pensionssparande samt portföljbelåning och bolån.

Nordnet grundades 1996 i Stockholm som en sidoverksamhet till Öhman Fondkommission, med idén att flytta aktiehandeln från bankkontoret till internet. Bolaget köptes ut från börsen i början av 2017 för att genomföra stora plattformsinvesteringar i onoterad miljö, och förvärvade 2019 norska Netfonds. Nuvarande koncernmoder Nordnet AB (publ) noterades den 25 november 2020 på Nasdaq Stockholm, Large Cap, under kortnamnet SAVE. Största ägare per 31 december 2025 var Öhman Intressenter (22,0%) och Premiefinans (10,2%).

HUVUDKONTOR	GRUNDAT	BÖRSVÄRDE	ANSTÄLLDA
Stockholm	1996	~85 MDSEK PER OKT 2026	876 FTE Q2'26

2. Affärsmodell

Nordnet tjänar pengar på två sätt. **Provisionsnettot**, som stod för 57% av rörelseintäkterna 2025, kommer från courtage och valutaväxling när kunderna handlar (2 406 MSEK) och från avgifter på fondsparande (660 MSEK). För externa fonder får Nordnet en andel av avgiften som distributör, medan förvaltningsavgiften i de egna fonderna via Nordnet Fonder stannar i koncernen. **Räntenettot**, som stod för 43% av rörelseintäkterna 2025, kommer från kundernas inlåning. Per Q2'26 uppgick inlåningen till 95 MDSEK, och den del som inte lånas ut placeras i en likviditetsportfölj av räntebärande värdepapper (70 MDSEK). Bolaget lånar också ut 31,4 MDSEK, varav 60% är portföljbelåning med kundernas värdepapper som säkerhet och resten bolån till Private Banking-kunder i Sverige och Norge.

Modellen kräver få fysiska tillgångar. Bolaget har inga bankkontor och driver alla fyra marknader på en gemensam teknikplattform med centraliserade koncernfunktioner, vilket gör att större volymer kan hanteras till låg marginalkostnad. Den begränsande resursen är i stället regulatoriskt kapital. Som bank måste Nordnet hålla eget kapital i proportion till balansräkningen, och balansräkningen växer när kunderna sätter in pengar. Kapital utöver behovet förs tillbaka till aktieägarna, vilket uttrycks i utdelningsmålet om 70% av vinsten, kompletterat med återköp. Kreditförlusterna var i princip noll 2025, efter att privatlåneportföljen sålts i Q4'24.

Det finns ingen tydlig säsongprofil. Intäkterna följer främst börsaktiviteten, och resultatet kan därför variera kraftigt över tid.

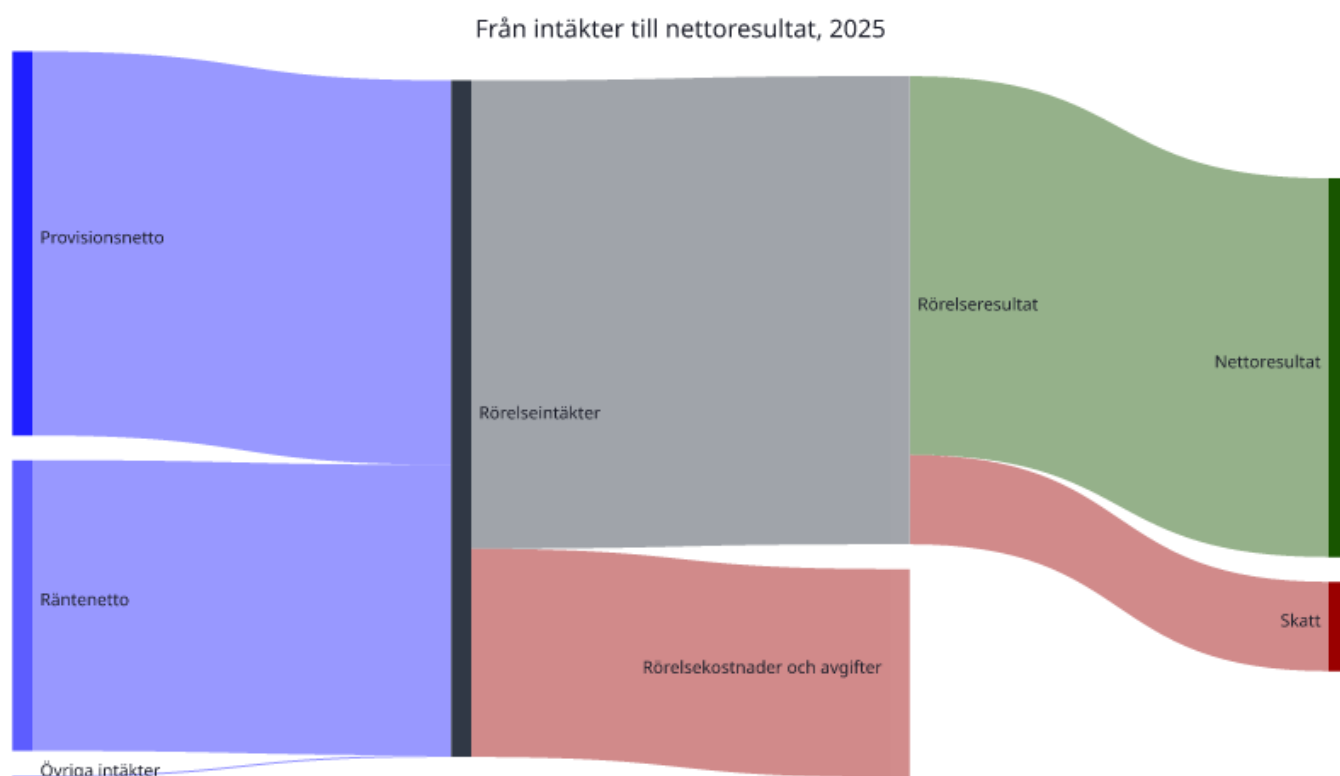
Skalbarhet och inkrementell marginal

Ett sätt att mäta skalbarheten är den inkrementella marginalen, det vill säga hur stor del av varje ny intäktskrona som blir rörelseresultat. Mellan 2019 och 2025 ökade rörelseintäkterna från 1 573 till 5 384 MSEK, mer än en tredubbling, medan rörelsekostnaderna steg från 1 162 till 1 648 MSEK (+42%). Rörelseresultatet gick från 377 till 3 726 MSEK, vilket motsvarar en inkrementell marginal på cirka 88%, och rörelsemarginalen steg från 24% till 69%.

Marginalresan förklaras inte enbart av skalbarhet. Räntenettot ökade från 498 MSEK (2019) till 2 313 MSEK (2025) i takt med stigande räntor och står för knappt hälften av intäktsökningen, och perioden innehöll två faser med hög handelsaktivitet (2020–2021 och 2025). Båda faktorerna är cykliska och har haft en samverkande positiv effekt.

Framåt är utgångsläget annorlunda. Med en rörelsemarginal kring 70% finns begränsat utrymme för ytterligare marginalexpansion, och resultatutvecklingen avgörs i stället av intäktstillväxten och hur stor del av den som når resultatet. Ett räkneexempel utifrån R12 per Q2'26 (intäkter 5 814 MSEK, kostnader 1 723 MSEK) illustrerar detta. Med cirka 8% kostnadstillväxt tillkommer omkring 140 MSEK i kostnader per år. Vid 10% intäktstillväxt blir den inkrementella marginalen då cirka 76%, och vid 20% cirka 88%. Eftersom båda nivåerna ligger över dagens marginal skulle rörelseresultatet växa snabbare än intäkterna, med cirka 11% respektive 25%, vilket visar styrkan i modellen.

Däremot är det viktigt att poängtera att hävstången verkar åt båda hållen. Med samma kostnadsökning skulle ett intäktsstapp slå oproportionerligt negativt, eftersom kostnadsbasen till stor del är fast på kort sikt.



3. Senaste rapporten (Q2'26)

RÖRELSEINTÄK- TER	RÖRELSERESUL- TAT	RESULTAT PER AK- TIE	K/I-TAL
1 634 MSEK	1 190 MSEK	3,80 SEK	27%
+26% Y/Y (Q2'25: 1 293)	+33% Y/Y (Q2'25: 893)	+34% Y/Y (Q2'25: 2,84)	Q2'25: 31%

I Q2'26 växte både provisions- och räntenettot. Transaktionsrelaterade nettointäkter ökade 37% till 738 MSEK (Q2'25: 537) där antalet avslut steg 17% och intäkten per avslut 17%, eftersom 43% av affärerna gjordes utanför kundens hemmamarknad (Q2'25: 33%) vilket tillför både courtage och valutaväxlingsintäkter. Fondrelaterade nettointäkter

ökade 34% till 198 MSEK på ett fondkapital som växte 38%. Räntenettot steg 12% till 675 MSEK då högre in- och utlåningsvolymerna vägde upp lägre räntor.

Rörelsekostnaderna ökade 11% till 440 MSEK, varav 24 MSEK avsåg Tyskland. Exklusive Tyskland var ökningen 7,5%. Rörelsemarginalen blev 73% (Q2'25: 69%) och resultatet efter skatt 960 MSEK (+32%). Antalet kunder var 2 502 200 (+13% y/y), nettosparandet 26,0 MDSEK (Q2'25: 14,6) och sparkapitalet 1 374 MDSEK per 30 juni 2026.

Per 30 juni 2026 höll Nordnet kärnkapital motsvarande 17,2% av de riskvägda tillgångarna mot ett krav på 10,9%. Överskottet är bufferten som både tar förluster och finansierar utdelning och återköp. Mer styrande är bruttosoliditeten, som mäter kapital mot hela balansräkningen oavsett risk: 4,7% mot det bindande kravet på 3,0%, eller 3,5% inklusive Finansinspektionens pelare 2-vägledning, räknat utan kvartalets vinst som ännu inte granskats av revisor. Enligt bolaget ryms 18,2 MDSEK ytterligare inlåning innan kvoten når 4,0%. Under H1'26 återköptes aktier för 100 MSEK och 8,60 SEK per aktie delades ut i maj. ROE R12 var 45%.

Rasmus Järborg tillträdde som VD 1 april 2026. Efter rapporten har Nordnet bildat ett till lika delar ägt Private Banking-bolag med ABG Sundal Collier (lansering i Sverige 2027), aviserat egna ETF:er (Exchange Traded Funds) från början av 2027, startat återköp på upp till 250 MSEK till och med 23 december 2026 och lanserat en kampanj där nya kunder som ansluter före årsskiftet handlar courtagefritt på de nordiska huvudbörserna fram till 30 juni 2027. I september var antalet avslut per handelsdag 235 200 (september 2025: 247 500).

4. Marknad, konkurrens och tillväxtbana

Nordnet verkar på den nordiska sparmarknaden för privatpersoner, som enligt bolaget domineras av traditionella banker och pensionsbolag. Bolaget beskriver sig som den enda pan-nordiska digitala plattformen, med en utmanarroll på alla fyra marknader tillsammans med en eller två lokala konkurrenter. I Sverige är Nordnet enligt bolaget nummer två, där Avanza är den närmaste noterade konkurrenten. I Norge, Danmark och Finland uppger bolaget en ledande digital position. Som jämförelsegrupp anger bolaget Avanza, AJ Bell, flatexDEGIRO, FinecoBank, IntegraFin och Swissquote.

Branschens egenskaper – kundlojalitet

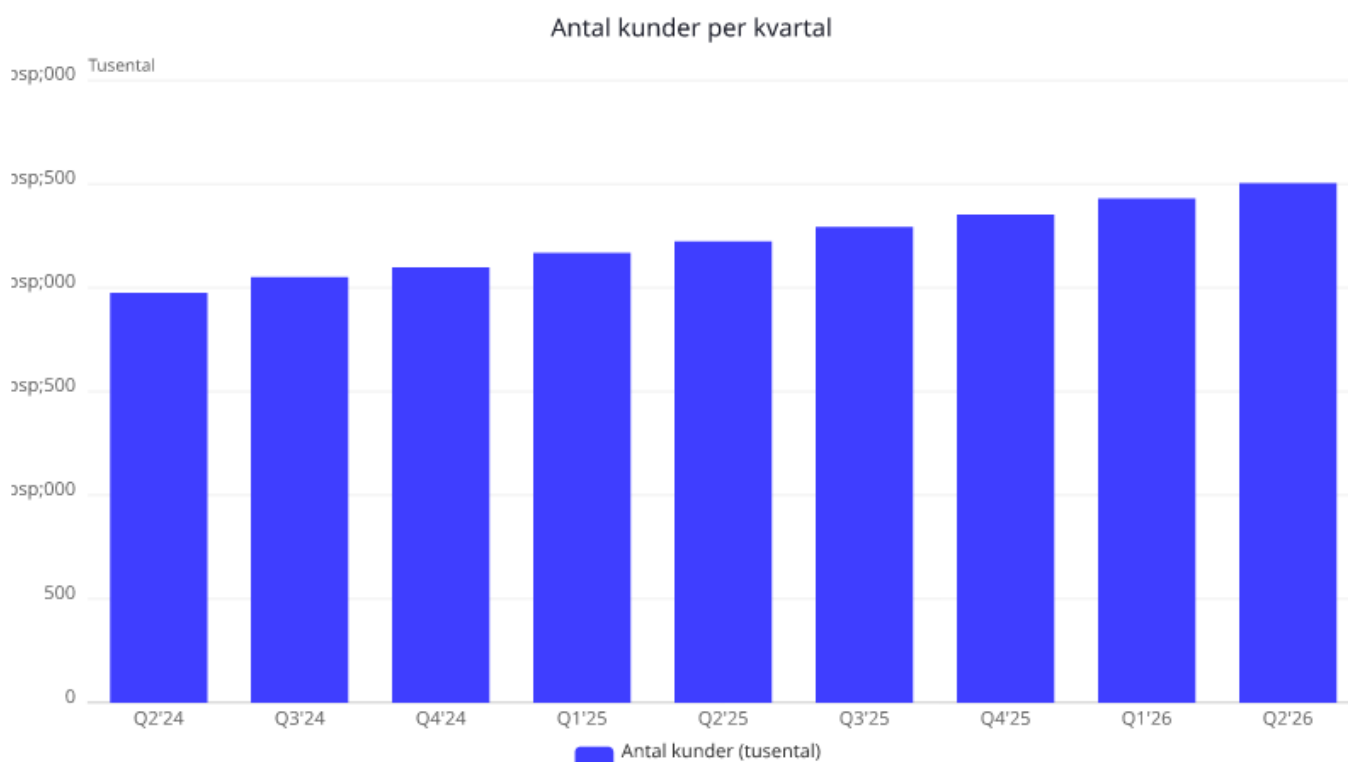
Sparplattformar kännetecknas av låg kundomsättning. Nordnet behåller årligen 97–98% av sina aktiva kunder, motsvarande en churn på cirka 2%, och 92% av sparkapitalet (2025). Kapitalet är alltså rörligare än kunderna: kunder som stannar kan ändå flytta delar av sitt sparande till andra aktörer. Enligt Nordnet kostar det cirka 850 SEK att värva en ny kund, mot ett diskonterat livstidsvärde på cirka 18 200 SEK, en relation som är relevant för att bedöma kampanjer som det courtagefria jubileumserbjudandet.

Marknadsandelar och utrymme i Norden

Enligt Nordnets egna beräkningar har bolaget cirka 6% av den adresserbara nordiska sparmarknaden, upp från cirka 3% 2016, i en marknad som under samma period vuxit från cirka 7,6 till 18,7 biljoner SEK och som bolaget räknar med nå cirka 23,5 biljoner SEK 2028. Andelen skiljer sig mellan produkter: cirka 22% i aktier, 6% i fonder, 2% i pension och 1% i inlåning. Nordnet har alltså redan en stor del av aktiesparandet, medan huvuddelen av det kvarvarande utrymmet ligger i fonder och pension, där traditionella banker och pensionsbolag fortfarande dominerar. Den pågående förflyttningen av sparande från storbanker till digitala plattformar är den dominerande drivkraften för bolaget.

Per land uppskattar bolaget andelen till cirka 6% i Sverige, 8% i Norge, 5% i Danmark och 10% i Finland. Kundtillväxten under de tolv månaderna till och med Q2'26 var 9% i Sverige, 14% i Norge, 17% i Danmark och 10% i Finland. I flera länder är kundpenetrationen redan hög, vilket gör att framtida tillväxt i högre grad behöver komma från en större andel

av befintliga kunders sparande än från nya kunder. Kundmålet på 13–15% nås i dag med 13% (per Q2'26) utan bidrag från Tyskland, men blir svårare att hålla i procent i takt med att basen växer.



Not: Q4'24 påverkades av att 22 800 kunder avslutades i samband med försäljningen av privatlånepportföljen.

Tyskland – Nordnet tar sig in på Europas största sparmarknad

Den tyska adresserbara marknaden uppgår enligt Nordnet till cirka 44 biljoner SEK, mer än dubbelt så stor som den nordiska, varav cirka 55% ligger i inlåning. Kapitalet står alltså i hög grad på konton. 14,1 miljoner personer i Tyskland äger aktier, aktiefonder eller ETF:er, motsvarande knappt 20% av befolkningen över 14 år enligt Deutsches Aktieninstitut, att jämföra med Sverige där 64% äger fonder exklusive PPM.

Den strukturella medvinden är Altersvorsorgedepot, en statligt subventionerad pensionsdepå för aktier och ETF:er som införs 1 januari 2027 och ersätter Riester-pensionen. Motvinden är att marknaden redan har etablerade neobrokers, såsom Trade Republic med över 10 miljoner kunder i Europa och Scalable Capital med över 1 miljon. Hindret är alltså lågt aktieäggande snarare än brist på digitala alternativ. EU:s förbud mot PFOF (Payment for Order Flow) från mitten av 2026 tar bort en intäktskälla för flera av dessa aktörer och kan jämna ut konkurrensvillkoren.

Nordnets plan är lansering under H2'26. När etableringen aviserades i januari 2025 angav bolaget att investeringarna skulle öka till cirka 100 MSEK per år från 2028, med break-even omkring 2029. För 2026 väntas investeringarna uppgå till 80–90 MSEK enligt Q2'26-rapporten. Tyskland behövs inte för att nå de finansiella målen på kort sikt, men avgör hur lång tillväxtbanan blir efter cirka 2028. Utfallet är osäkert givet konkurrensen.

”

Precis som ISK förvandlade Sverige till en nation av aktiesparare, tror vi att det nya tyska pensionssystemet kommer att skapa en bred kultur av aktieäggande.

Rasmus Järborg

Strukturella drivkrafter

- **Underpenetrerad marknad med lång tillväxtbana:** Enligt Nordnets egna beräkningar har bolaget cirka 6% av den nordiska sparmarknaden och 2% inom pension. I Tyskland äger knappt 20% av befolkningen över 14 år aktier, aktiefonder eller ETF:er, att jämföra med 64% fondägande i Sverige. Huvuddelen av sparandet ligger alltså kvar hos traditionella aktörer eller på konton.
- **Pensionsreform:** Övergången till premiebestämda system lägger mer ansvar för pensionen på individen. I Tyskland ersätter Altersvorsorgedepot Riester-pensionen från 1 januari 2027, med statligt stöd för sparande i aktier och ETF:er.
- **Skattegynnade sparkonton:** ISK och dess nordiska motsvarigheter breddar aktieägandet men gör affären beroende av politiska beslut.
- **Global handel:** 43% av affärerna gjordes utanför hemmamarknaden i Q2'26 (Q2'25: 33%), vilket höjer intäkten per affär.
- **Indexering och ETF:er:** Sparandet rör sig mot lågavgiftsprodukter. Under 2025 växte kundernas ETF-sparande enligt bolaget snabbare än sparandet i traditionella fonder.

5. Tillväxtdrivare och risker

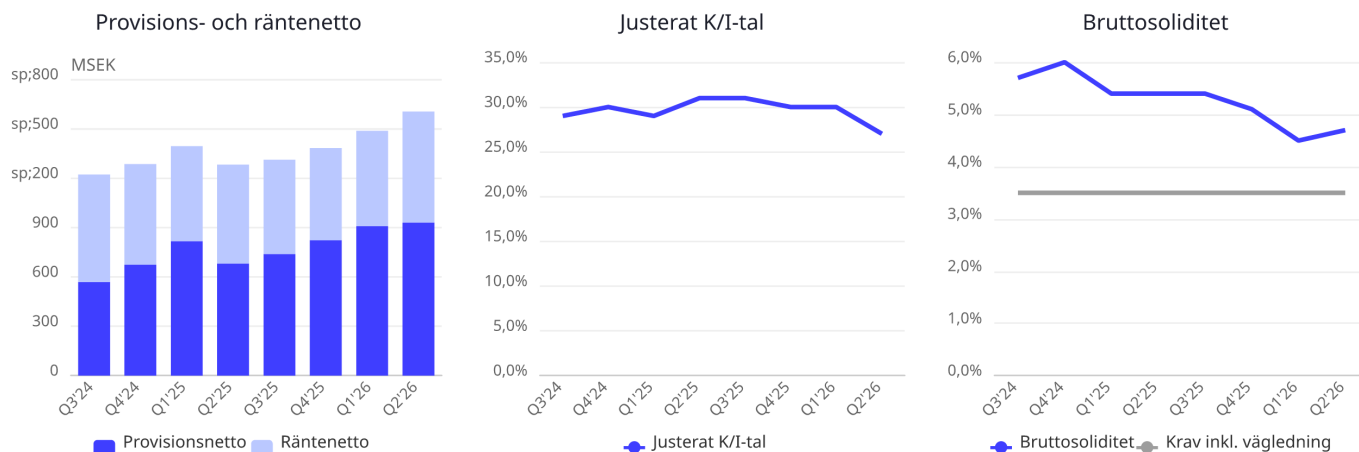
Tillväxtdrivare

- **Kundtillväxt:** Målet är 13–15% per år och 73 600 nya kunder tillkom i Q2'26 efter förenklad kundregistrering.
- **Tyskland:** Bredare lansering före årsskiftet och marknadsföring kopplad till pensionsreformen 2027.
- **Egna produkter:** Högre och stabilare intäkter per sparad krona. I egna fonder stannar förvaltningsavgiften i koncernen, och andelen egna fonder uppgick till 30% av fondkapitalet i Q2'26 (Q2'25: 27%). Effekten dämpas dock av avgiftsfria indexfonder, och fondintäkterna växte långsammare än fondkapitalet (+34% mot +38%). Egna ETF:er från 2027 och Private Banking-bolaget med ABG Sundal Collier ska tillföra fler återkommande förvaltnings- och rådgivningsavgifter. Det flyttar intäktsmixen från transaktioner mot förvaltning och gör resultatet mindre beroende av handelsaktiviteten.

Risker

- **Marknadsaktivitet:** Courtage- och fondintäkter faller vid lägre handel och börsnedgång, och högre ränteintäkter kompenserar inte nödvändigtvis.
- **Konkurrens och prispress:** Lokala och icke-nordiska aktörer samt nya prismodeller. Intäkterna i relation till sparkapitalet har gått från 0,57% R12 i Q2'24 till 0,49% i Q2'26.
- **Kapital och regelverk:** Snabba inlåningsflöden kräver mer kapital, brister i penningtvätsregler kan ge sanktioner och ändrade ISK-regler efter riksdagsvalet 2026 kan påverka sparandet.
- **IT, cyber och genomförande:** Plattformsavbrott, cyberattacker och beroende av partners som tidigare orsakat avbrott. Tysklandsexpansionen kan misslyckas eller dra ut på tiden.

6. Finansiell utveckling — KPI:er



7. Finansiella mål

Formella mål på medellång sikt.

- **Kundtillväxt 13–15% per år:** Har legat i eller strax under intervallet sedan 2024 (14% 2024, 12% 2025).
- **Genomsnittligt sparkapital per kund om cirka 500 000 SEK:** Har ökat stadigt från 434 800 SEK 2023 och passerade målnivån under 2026.
- **Intäkter i relation till sparkapital om cirka 0,45%:** Sjunger successivt mot målet, från 0,59% 2023 till 0,50% 2025.
- **Kostnadsökning om cirka 8% per år exklusive Tyskland:** Har legat nära målet, med 8,1% 2025.
- **Utdelning 70% av resultatet:** Uppfyllt, med en utdelning motsvarande drygt 70% av resultatet för både 2024 och 2025.
- **Bruttosoliditet 4,0–4,5%:** Närmar sig intervallet i takt med att inlåningen växer, från 6,7% 2023 till 5,1% 2025.
- **Riskvägd kapitalnivå minst 1 procentenhet över kravet:** Uppfyllt med god marginal, 8,8 procentenheter vid utgången av både 2024 och 2025.

Kortsiktig vägledning: Tysklandsinvesteringar om 80–90 MSEK under 2026 (44 MSEK under H1'26). Kvalitativ ambition: en helt molnbaserad plattform senast 2030.

8. Potentiella triggers (kommande 6–12 månader)

- **Q3'26-rapport 22 oktober 2026:** Intäkt per avslut och handelsaktivitet efter att avsluten per handelsdag föll från 298 100 i Q2'26 till 235 200 i september, samt den courtagefria jubileumskampanjens effekt på kundintag och intäkter.
- **Tysklands lanseringen:** Bredare lansering före årsskiftet och första kundsiffror inför pensionsreformen 1 januari 2027, under en interimistisk landschef.
- **Egna ETF:er från början av 2027:** Kan öka andelen sparkapital i egna produkter, som var 30% av fondkapitalet i Q2'26.
- **Kapitalåterföring:** Återköp om upp till 250 MSEK till och med 23 december 2026 och Finansinspektionens beslut om ytterligare återköp i bankverksamheten, med bruttosoliditeten 4,7% över målintervallet.
- **Private Banking med ABG Sundal Collier:** Lansering i Sverige 2027 i ett segment där bolaget uttalat vill växa.
- **Svensk sparpolitik efter valet 2026:** Eventuella ändringar av ISK-skatt eller tak som bolaget flaggat som risk.

9. Vanliga frågor från investerare

Vad drev intäktsökningen i Q2'26 – fler affärer eller högre intäkt per affär?

Båda, i lika delar. Antalet avslut ökade 17% y/y till 17,6 miljoner och nettointäkten per avslut 17%. Det senare beror på att 43% av affärerna gjordes utanför kundens hemmamarknad (Q2'25: 33%). Utlandshandel ger både högre courtage och valutaväxlingsintäkter. Andelen sjönk till 39,9% i september 2026, vilket visar att mixen kan variera mellan månader.

Hur exponerat är Nordnet mot räntenivån?

Räntenettot stod för 43% av intäkterna 2025. Kundens kontantmedel placeras i räntebärande värdepapper, så lägre marknadsräntor sänker avkastningen: räntenettot minskade 12% till 2 313 MSEK 2025, samtidigt som provisionsnettot ökade 27%. I Q2'26 steg räntenettot 12% y/y då växande in- och utlåning vägde upp lägre räntor. Bolaget beskriver att högre räntor i en börsnedgång delvis kan kompensera för lägre courtage.

Varför styr kapitalet utdelning och återköp?

Bruttosoliditetskravet mäter kapital mot hela balansräkningen, oavsett hur riskfria tillgångarna är. När kunderna sätter in pengar växer balansräkningen och kapitalbehovet. Nordnet vill ligga på 4,0–4,5% och var på 4,7% per Q2'26. Kapital över målet förs tillbaka genom utdelning på 70% av vinsten och återköp, med 627 MSEK under 2025 och upp till 250 MSEK i det pågående programmet.

Hur skiljer sig lönsamheten mellan marknaderna?

I Q2'26 var intäkterna i relation till sparkapitalet 0,70% i Norge och 0,35% i Sverige, med rörelsemarginaler på 78% respektive 65%. Sverige är största marknaden mätt i sparkapital (477 MDSEK) men den enda där Nordnet enligt bolaget inte har ledande digital position. Andelen av antalet börsaffärer är 12,1% i Finland och 6,1% i Sverige.

10. Vad säger optimisten? / Vad säger pessimisten?

Vad säger optimisten?

Sparandet flyttar strukturellt från storbanker och traditionella pensionsbolag till digitala plattformar, och Nordnet har vuxit kundbasen med 12–14% per år de senaste två åren.

En gemensam plattform för fyra länder gör att intäkterna kan växa snabbare än kostnaderna. Rörelsemarginalen nådde 73% i Q2'26.

Intäkterna är spridda på handel, fonder och räntor. När räntorna föll 2025 vägde provisionsnettot upp, och egna fonder och ETF:er behåller en större del av avgiften.

Tyskland ger tillgång till Europas största sparmarknad lagom till en pensionsreform, samtidigt som 70% av vinsten plus återköp går tillbaka till aktieägarna.

Vad säger pessimisten?

Handelsintäkterna följer börshumöret. Aktivitetsnivån är historiskt hög med 17,6 miljoner avslut i Q2'26, mot rekordet 22,7 miljoner i Q1'21, och en vändning slår mot både courtage och fondkapital samtidigt.

Prispresen är strukturell: intäkterna per sparad krona sjunker mot målet 0,45%, sparandet går till billigare fonder och kampanjer med nollcourtage blir ett konkurrensmedel.

Tyskland är en konkurrensutsatt marknad där lanseringskostnader och kommande marknadsföring belastar resultatet innan intäkter syns, och landschefsposten har bytt innehavare före lansering.

Affären vilar på politik och regelverk, däribland ISK-regler, kapitalkrav som binder tillväxt i inlåning och penningtvättstillsyn där brister kan leda till sanktioner.

Ordlista — förkortningar och begrepp

- **Altersvorsorgedepot:** Tysk statligt subventionerad pensionsdepå för aktier och ETF:er från 1 januari 2027. Det är den reform Nordnet tidsätter sin tyska marknadsföring efter.
- **Baspunkt:** En hundraedels procentenhet. Används för fondmarginalen, där små förändringar påverkar fondintäkterna märkbart.
- **Bruttosoliditet:** Kapital i relation till hela balansräkningen utan riskvägning. Det kapitalmått som i praktiken styr hur mycket inlåning Nordnet kan ta emot och hur mycket som kan delas ut.
- **CET1 / kärnprimärkapitalrelation:** Common Equity Tier 1, bankens kärnkapital i relation till riskvägda tillgångar. Marginalen mot kravet visar utrymmet för förluster och utdelningar.
- **Churn:** Andelen kunder som lämnar under en period. Cirka 2% per år för Nordnet, vilket gör kundbasen förutsägbar.
- **Courtage:** Avgift per affär och grunden för de transaktionsrelaterade intäkterna.
- **ETF:** Exchange Traded Fund, börshandlad fond. Nordnet lanserar egna ETF:er för att behålla mer av fondavgifterna.
- **Inkrementell marginal:** Hur stor del av en tillkommande intäktskrona som blir rörelseresultat. Mäter skalbarheten i Nordnets plattform.
- **ISK:** Investeringssparkonto, svensk schablonbeskattad sparform. Påverkar hur attraktivt aktiesparande är för Nordnets svenska kunder.
- **K/I-tal:** Kostnader i relation till intäkter. Visar hur stor del av intäkterna som går åt till att driva plattformen.
- **Kundanskaffningskostnad:** Kostnaden för att värva en ny kund, cirka 850 SEK enligt Nordnet.

- **Likviditetsportfölj:** Räntebärande värdepapper där kundernas kontantmedel placeras. Största källan till räntenettet.
- **Livstidsvärde:** Det diskonterade resultat en kund väntas generera under hela kundrelationen, cirka 18 200 SEK enligt Nordnet.
- **Neobroker:** Mobilbaserad nätmäklare med låga eller inga courtage. Nordnets huvudsakliga konkurrenter i Tyskland.
- **Nettosparande:** Insättningar minus uttag från kunderna. Mäter inflödet av nytt kapital till plattformen.
- **PFOF:** Payment for Order Flow, ersättning som mäklaren får från handelsplatser för att skicka kundernas order dit. Förbjuds i EU, vilket påverkar flera tyska konkurrenters intäktsmodell.
- **Portföljbelåning:** Lån med kundens värdepapper som säkerhet, 60% av Nordnets utlåning.
- **Private Banking:** Rådgivning och förvaltning för förmögna kunder. Ett segment Nordnet bygger ut med ABG Sundal Collier.
- **Provisionsnetto:** Avgiftsintäkter minus avgiftskostnader från handel och fonder, 57% av intäkterna 2025.
- **R12:** Rullande tolv månader, vilket jämnar ut variationer mellan kvartal.
- **Riester-pension:** Det tidigare statligt subventionerade tyska privata pensionssparandet, som ersätts av Altersvorsorgedepot.
- **ROE:** Avkastning på eget kapital. Visar hur effektivt aktieägarnas kapital används.
- **Räntenetto:** Ränteintäkter minus räntekostnader. Beror på ränteläget och på storleken av inlåning och utlåning.
- **Sparkapital:** Kundernas totala tillgångar på plattformen (värdepapper, fonder och inlåning). Basen som de flesta intäkter genereras från.

Källor

- Nordnet AB (publ), Delårsrapport januari–juni 2026 (Q2'26), publicerad 17 juli 2026 – [länk](#)
- Nordnet AB (publ), Bolagspresentation juli 2026 (marknadsandelar enligt bolagets egna beräkningar, kundlojalitet, kundanskaffningskostnad och livstidsvärde, tysk adresserbar marknad), tillgänglig på nordnetab.com
- Pressmeddelande: Nordnet etablerar verksamhet i Tyskland, 28 januari 2025 (investeringsnivå om cirka 100 MSEK per år från 2028), samt bokslutskommunikén för 2024 (break-even omkring 2029)
- Deutsches Aktieninstitut, Aktionärszahlen 2025, publicerad 13 januari 2026
- Nordnet AB (publ), Års- och hållbarhetsredovisning 2025, undertecknad 12 mars 2026 – [länk](#)
- Nordnet AB (publ), Årsredovisning 2020 (notering, historik och femårsöversikt med 2019 års siffror) – [länk](#)
- Pressmeddelande: Nordnet firar 30 år i spararnas tjänst, 8 september 2026 – [länk](#)
- Pressmeddelande: Nordnet och ABG Sundal Collier startar gemensamt bolag, 15 september 2026 – [länk](#)
- Pressmeddelande: Gabrielle Hagman slutar som Sverigechef på Nordnet, 18 september 2026 – [länk](#)
- Pressmeddelande: Nordnet lanserar aktieåterköpsprogram, 21 september 2026 – [länk](#)
- Pressmeddelande: Nordnet storsatsar på egna börshandlade fonder, 24 september 2026 – [länk](#)
- Pressmeddelande: Nordnet månadsstatistik september, 5 oktober 2026 – [länk](#)
- Kursdata och marknadsvärde: Inderes prisdata, oktober 2026

Ansvarsfriskrivning för aktiebrief

Denna aktiebrief är producerad av Inderes. Den är uteslutande avsedd att ge en kortfattad och faktabaserad presentation av offentligt tillgänglig information om bolaget vid tidpunkten för publicering. Aktiebriefen är avsedd för informativt syfte och bör inte betraktas som ett erbjudande eller uppmaning att köpa, sälja eller teckna investeringsprodukter.

Informationen har sammanställts från flera olika offentliga källor som Inderes anser vara tillförlitliga. Inderes strävar efter att använda tillförlitlig och omfattande information, men Inderes ansvarar inte för innehållet eller riktigheten i den presenterade informationen. Informationen som aktiebriefen baseras på kan ändras snabbt. Inderes åtar sig inte att meddela om ändringar i informationen som presenteras eller att uppdatera materialet efter publicering.

Aktiebriefen bör inte betraktas som ett erbjudande eller uppmaning att köpa, sälja eller teckna investeringsprodukter. Läsaren ansvarar själv för sina investeringsbeslut. Läsaren bör beakta sina egna mål, sin ekonomiska situation och vid behov använda rådgivare när läsaren fattar beslut om investeringsåtgärder. Inderes samt dess anställda ansvarar inte för det ekonomiska resultatet av investeringsbeslut som fattas baserat på aktiebriefen eller för annan skada (direkt eller indirekt) som kan uppstå på grund av användning av informationen.

Aktiebriefen får inte ändras, kopieras eller göras tillgänglig för andra helt eller delvis utan skriftligt medgivande från Inderes. Vissa länders lagar kan innehålla begränsningar för distribution av information i denna aktiebrief och personer som omfattas av dessa restriktioner bör ta hänsyn till dessa begränsningar.

Delar av denna aktiebrief har tagits fram med hjälp av artificiell intelligens. Allt innehåll granskas och redigeras av Inderes före publicering.

Inderes har ingått ett avtal, som omfattar utarbetande av aktiebriefen, med den emittent som behandlas i denna aktiebrief.

Information om Inderes

<https://www.inderes.se>



Kontakt mellan investerare och börsbolag

Inderes demokratiserar finansiell information genom att sammanföra investerare och börsbolag. För investerare är vi en community och pålitlig källa till finansiell information och aktieanalys. För börsbolag är vi en partner för IR-kommunikation av hög kvalitet. Över 500 börsbolag i Europa använder våra produkter för IR-kommunikation och aktieanalys med målet att tillhandahålla bättre investerarkommunikation till sina aktieägare.

Vårt mål är att vara det mest investerarorienterade bolag inom finans. Inderes grundades år 2009 av investerare, för investerare. Som ett Nasdaq First North-noterat bolag förstår vi våra kunders vardag.

Inderes Oyj
Porkkalankatu 5
00180 Helsinki
+358 10 219 4690

inderes.fi

Inderes Ab
Vattugatan 17, 5tr
Stockholm
+46 8 411 43 80

inderes.se

**inde
res.**